

Hankintaoikaisuvaatimus asiaan Dnro 776 /10.03.02/2021

Vastaus:

Olemme voimakkaasti kasvava turvallisuusalan yritys. Olemme voittanut useita isoja sammutinhuoltokilpailuja edullisin hinnoin.

Edulliset hinnat perustuvat meillä tarkkaan laskelmointiin. Jokaisesta sammutinhuollosta pidämme kirjaa sekä tuotosta, että kuluista.

Meillä on isoista asiakkaista keskihinta, paljonko asiakkaasta tuleva voitto on per sammutin.

Laskentakaavan mukaan keskiarvollisesti jäämme 1,6 euroa + alv voitolle jokaisesta sammuttimesta. Laskelmaamme on laskettu tarkastuksen kate, huollon kate, koeponnistuksen kate jne.

Pelkkä sammutinhuolto ei olisi tässäkin tapauksessa mielekäästä, mutta olemme optimoineet jokaisen tarkastus ja huoltotapahtuman sekä koeponnistukset järkeviksi huolellisella logistiikalla. Meillä on logistiikkaa varten erikseen palkattu henkilö, joten matkakuluja ei synny juuri yhtään ylimääräistä.

Meillä on noin 60 palomiestä, jotka pitävät turvallisuuskoulutuksia ja logistiikkamme huolehtii että aina kun kouluttaja ajaa läheltä huoltopaikkaa, yhdistetään sammutinhuolto tähän. Kuitenkin niin, että sammuttimet huolletaan aina määräpäivään mennessä.

Kouluttajillamme on kiinteä korvaus, joten tämä ei lisää kustannuksia Kilatialle, että kouluttaja käy sammutinhuollon tekemässä.

Suurella sammutinhuolto volyymillä katerakenne saadaan optimoitua niin, että muutamaa sammutinta ei ole järkevää hoitaa, mutta volyymin kasvaessa sen saa tuottoisaksi.

Eli lyhyesti! Emme laiminlyö tarkastuksia, huoltoja tai koeponnistuksia. Hyvin suunniteltu on puoliksi tehty. Ja on luonnollista, että kilpailijoita harmittaa kilpailijan tehostettu toimintatapa.

Ystävällisin terveisin

Markus Venesranta

Kilatia Oy

0445567921